

# DIGITALIZZAZIONE E MERCATO LEGALE NEGLI STUDI IL BUSINESS DEVELOPMENT VIAGGIA SUL WEB E LA GESTIONE È IN CLOUD

**Webinar**

**10 novembre 2020**

**15:00–16:00**

**PIATTAFORMA ZOOM**

*Il link per la partecipazione verrà inviato ai partecipanti*

**Seminario rivolto a:** *Avvocati, studi legali, commercialisti, studi professionali, figure di staff interne agli studi*

**10 novembre 2020, 15:00–16:00**

## **PIATTAFORMA ZOOM**

Recenti ricerche di mercato dimostrano che la stragrande maggioranza degli Studi legali sono consapevoli della necessità di aumentare gli investimenti in tecnologia per aumentare la propria produttività, visibilità e reputazione, ma solo una esigua minoranza compie dei veri sforzi in questa direzione.

Questo webinar ha intenzione di esplorare le strategie e le soluzioni con cui gli Studi legali possono portare il proprio business development sul Web e la propria gestione nel Cloud.

**15:00**

### **4cLegal – La teoria: il Concept di Mercato Legale 4.0**

- Digitalizzazione e mercato legale: i vantaggi per il professionista
- La comunicazione: nuovi strumenti, canali e opportunità
- Il valore delle competenze: dall'Avvocato «tuttologo» alla specializzazione

**Giacomo Giudici**, Communications Manager & Senior Editor di 4cLegal

**15:15**

### **4cLegal – La pratica: implementazione di soluzioni operative per il business development digitale**

**Giacomo Giudici**, Communications Manager & Senior Editor di 4cLegal

**15:30**

### **TeamSystem – La teoria: migliorare la produttività dello studio legale attraverso la tecnologia**

**Eugenio Guarino**, TeamSystem

**15.45**

### **Teamsystem – La pratica: vantaggi operativi del Cloud**

Il mercato di oggi prevede sfide sempre più difficili da affrontare e poco tempo da dedicare alle attività che contano veramente per la propria professione. Con TeamSystem Studio Legal è possibile sfruttare al massimo i vantaggi del Cloud, lavorare ovunque e semplificare tutte le operazioni di lavoro quotidiane.

**Eugenio Guarino**, TeamSystem