



Digitalizzazione e innovazione: presentarsi ai clienti nel Mercato Legale 4.0

Webinar
8 luglio 2021
17:00-18:00

PIATTAFORMA ZOOM

Il link per la partecipazione verrà inviato ai partecipanti

Per l'iscrizione [clicca qui](#)

8 luglio 2021, 17:00–18:00

PIATTAFORMA ZOOM

Si sente spesso dire che l'avvocato di oggi non può più contare esclusivamente su passaparola e fiducia per costruire e mantenere la propria base di clienti. È vero: con un mercato sempre più competitivo e l'accelerazione della digitalizzazione della professione – complice anche il COVID-19 – **andare oltre la propria «bolla» è necessario.**

Come fare? Costruendo una **presenza efficace online**: ci sono **strategie alla portata di tutti.**

In un'ora di webinar, 4cLegal – la company del Mercato Legale 4.0 in Italia – passa in rassegna gli **strumenti**, dai più basilari ai più strutturati, per **posizionarsi bene su Internet**, facendosi notare da clienti potenziali e rafforzando la propria reputazione presso quelli acquisiti.

In più, la testimonianza di un professionista – l'avvocato Giuseppe De Marco di LegalSanità – che racconterà perché e come ha costruito la sua presenza online, e con quali benefici per il proprio lavoro.

17:00 **Perché distinguersi online: il mercato legale intorno alla pandemia**

Giacomo Giudici, Team Comunicazione 4cLegal

17:10 **Come distinguersi online: dal sito Internet alla video-comunicazione, la «scala» per trasmettere le proprie competenze**

- **Sito Internet, logo e brochure**
- **La presenza sui social network**
- **Pubblicare contenuti: cosa, quanto e dove**
- **Networking ed eventi online**
- **Alla conquista del video?**

Giacomo Giudici e Antonietta D'Agnessa, Team Comunicazione 4cLegal

17:40 **Testimonianza dell'avvocato Giuseppe De Marco (LegalSanità)**

17:50 **Spazio per discussione**

Per l'iscrizione [clicca qui](#)

