



4CLEGAL  
ACADEMYIV

**Entro il 2024, gli uffici legali avranno automatizzato il 50% del lavoro legale relativo alle principali transazioni aziendali.**

fonte Gartner, 2022



# Digital Transformation

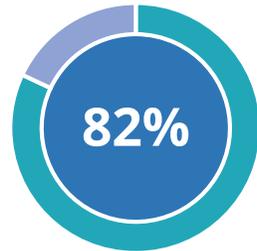
# INDICE

<b>01 Contesto</b>	3
▪ Le priorità delle direzioni legali	4
▪ I 6 driver delle direzioni legali	5
▪ La crescita degli investimenti tecnologici	6
▪ I player del mercato	7
▪ La tassonomia Stanford University – Codex	8
<b>02 Digital Transformation metodologia e approccio</b>	9
▪ Premessa	10
▪ Gli step della digital transformation	11
▪ Matrice di mappatura	12
<b>03 Direzioni legali - Aree chiave</b>	13
<b>04 Gestione dei contratti</b>	14
▪ Gestione dei contratti	15
▪ CLM   Copertura principali funzionalità	16
<b>05 Gestione del contenzioso</b>	17
▪ Gestione del contenzioso	18

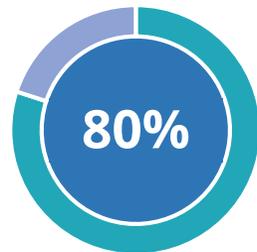


**CONTESTO**

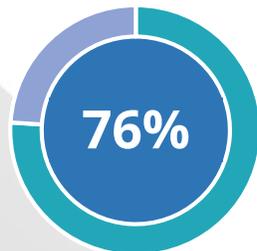
# LE PRIORITÀ DELLE DIREZIONE LEGALI



Maggiore utilizzo della tecnologia per migliorare la produttività



Maggiore collaborazione e trasparenza tra gli studi legali e i clienti



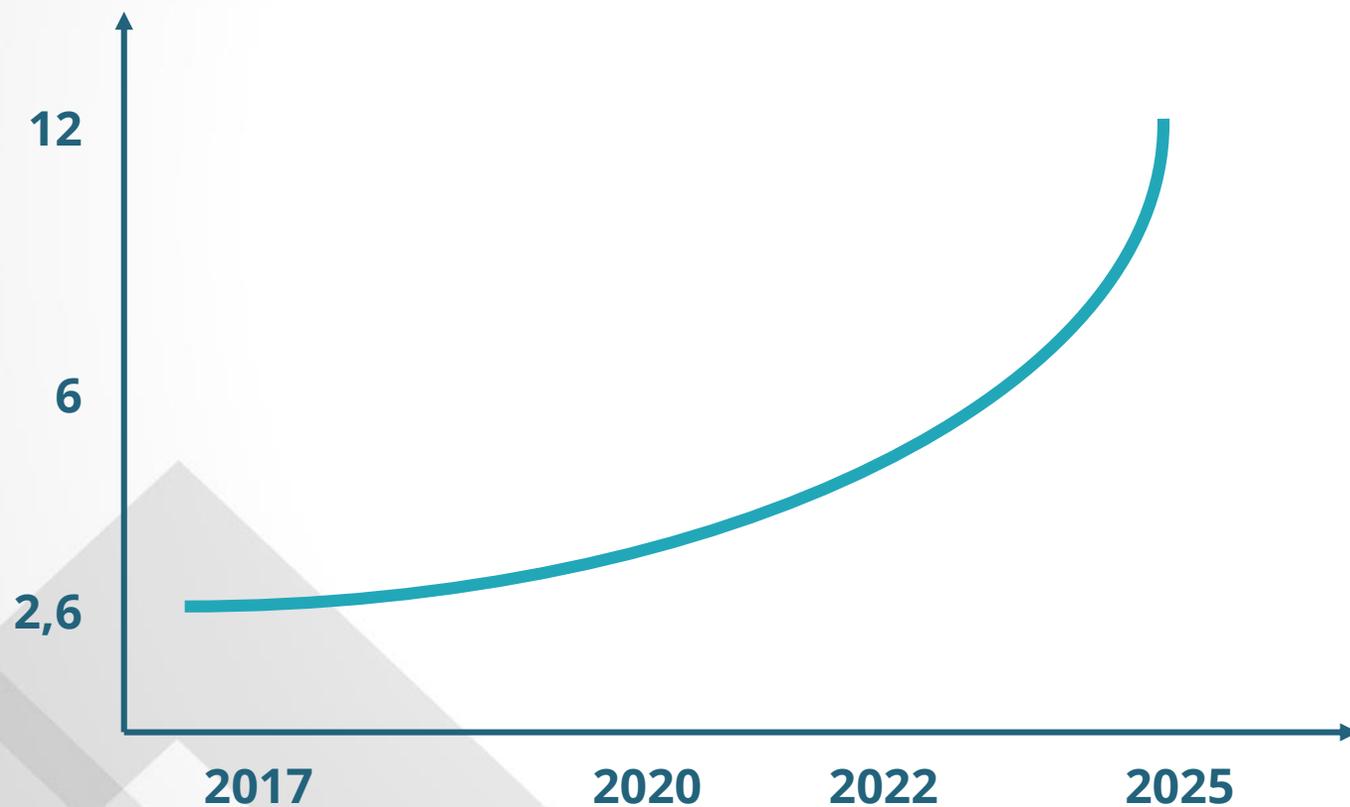
Maggiore attenzione verso la governance e l'innovazione

# I 6 DRIVER DELLA DIREZIONE LEGALE

	Attuali	A tendere nel 2025 e oltre
<b>Valore</b>	Profonda esperienza / competenza legale	Rapidità di esecuzione
<b>Portfolio</b>	Gestito sulla base delle urgenze rappresentate dal business	Guidato dall'effettivo impatto della decisione
<b>Delivery</b>	Risposte altamente personalizzate	Scalabilità
<b>Sourcing</b>	Basato sull'expertise	Basato sulla task
<b>Tecnologia</b>	Leader di mercato	Sperimentazione e Open Innovation
<b>Talent</b>	Esperienza	Dinamica

# LA CRESCITA DEGLI INVESTIMENTI TECNOLOGICI

% budget dedicato a investimenti tecnologici



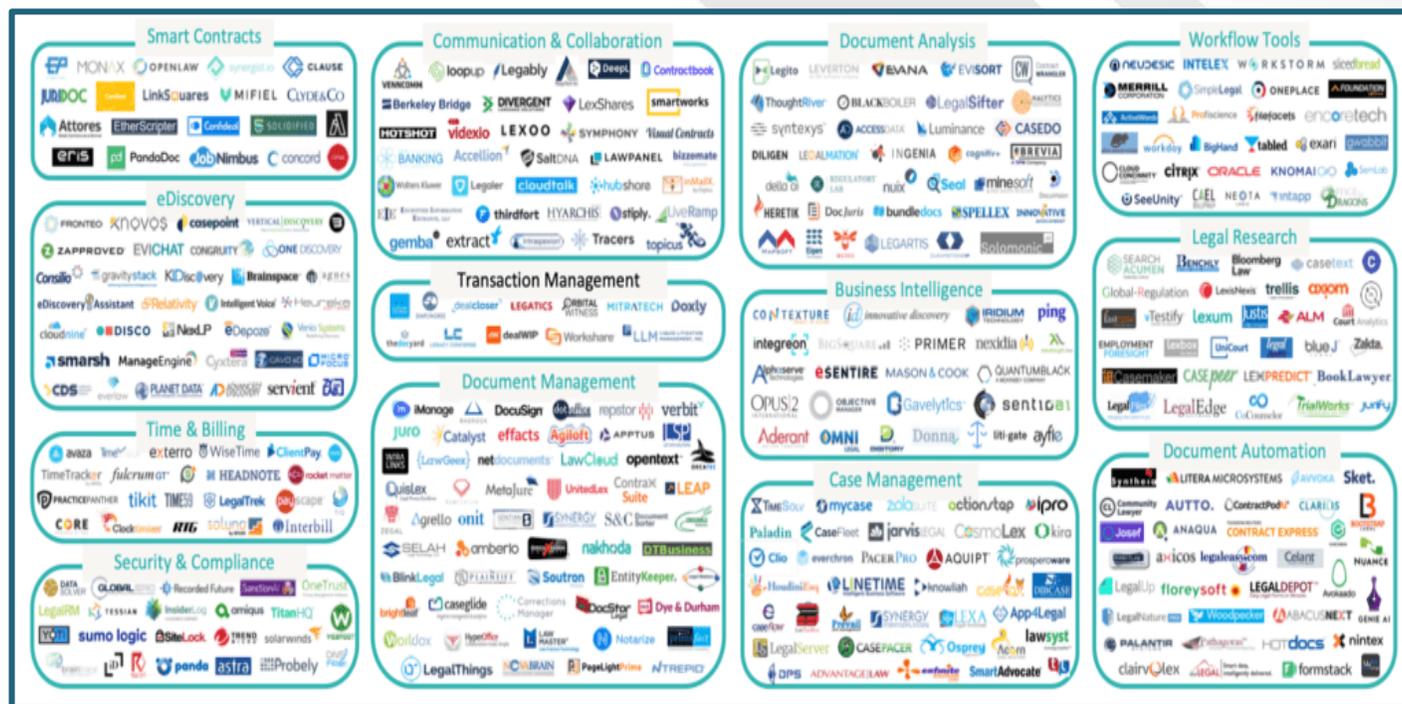
# I PLAYER DEL MERCATO

Esempio Mercato USA

## L'OFFERTA LEGAL TECH

L'offerta nel mercato Legal Tech è molto frammentata.

Al momento non esiste una soluzione che possa assicurare una completa copertura funzionale.



# LA TASSONOMIA STANFORD UNIVERSITY - CODEX

## The [Stanford Law School CodeX Techindex](#) categories:

- **Analytics:** data analysis methods and technologies, to improve efficiency, gain insight and realize greater value from available data;
- **Document Automation:** storing & organizing of legal documents, automatic contract and businesses, online identity verification;
- **Compliance:** GDPR, privacy, etc.;
- **E-Discovery:** collecting and processing information from litigation documents;
- **Legal education:** Online courses etc;
- **Legal research:** legal question or checking for legal precedent;
- **Marketplace:** connects consumers and lawyers, fixed-price legal services and legal advice;
- **Online Dispute Resolution:** virtual courts, mostly for resolving small consumer claims, e.g. flight delay compensation claims;
- **Practice Management:** back-office services, e.g. billing, task management, project management, client management tools.



# **DIGITAL TRANSFORMATION METODOLOGIA E APPROCCIO**

# PREMESSA

- Il **mercato legal tech** è costellato di migliaia di players, spesso start-up
- **Non esiste** attualmente **una soluzione che copra tutte le necessità** di una azienda e anche le grandi aziende non hanno ancora esplorato tutti i campi di applicazione
- L'introduzione di **innovazione richiede**, oltre che **budget, risorse umane, tempo** e **consenso** in quanto si modificano processi noti e si devono accettare possibili fallimenti
- Per fare innovazione nel contesto legale **le grandi aziende si affidano a nuove figure** (in house o esterne) che osservano tutti i processi produttivi, organizzativi e decisionali per renderli più efficienti, facendosi ponte tra professionisti legali e personale operativo

# GLI STEP DELLA DIGITAL TRANSFORMATION

Viene qui data una vista **sintetica** delle fasi di cui la metodologia 4cLegal è costituita e che vengono approfondite nel seguito del documento.

Al termine del percorso progettuale, la Direzione Legale riceve un documento sulla cui base potrà sviluppare una concreta **operatività** e predisporre **attività progettuali** di realizzazione



# MATRICE DI MAPPATURA



## Legenda

**f** = facilità di implementazione  
**i** = impatto

The background features a dark blue night sky filled with numerous stars of varying colors, including yellow, white, and blue. On the right side, there are several overlapping teal-colored geometric shapes, including a large arrow pointing right and a smaller arrow pointing left, creating a sense of movement and direction.

# **DIREZIONI LEGALI**

## **AREE CHIAVE**

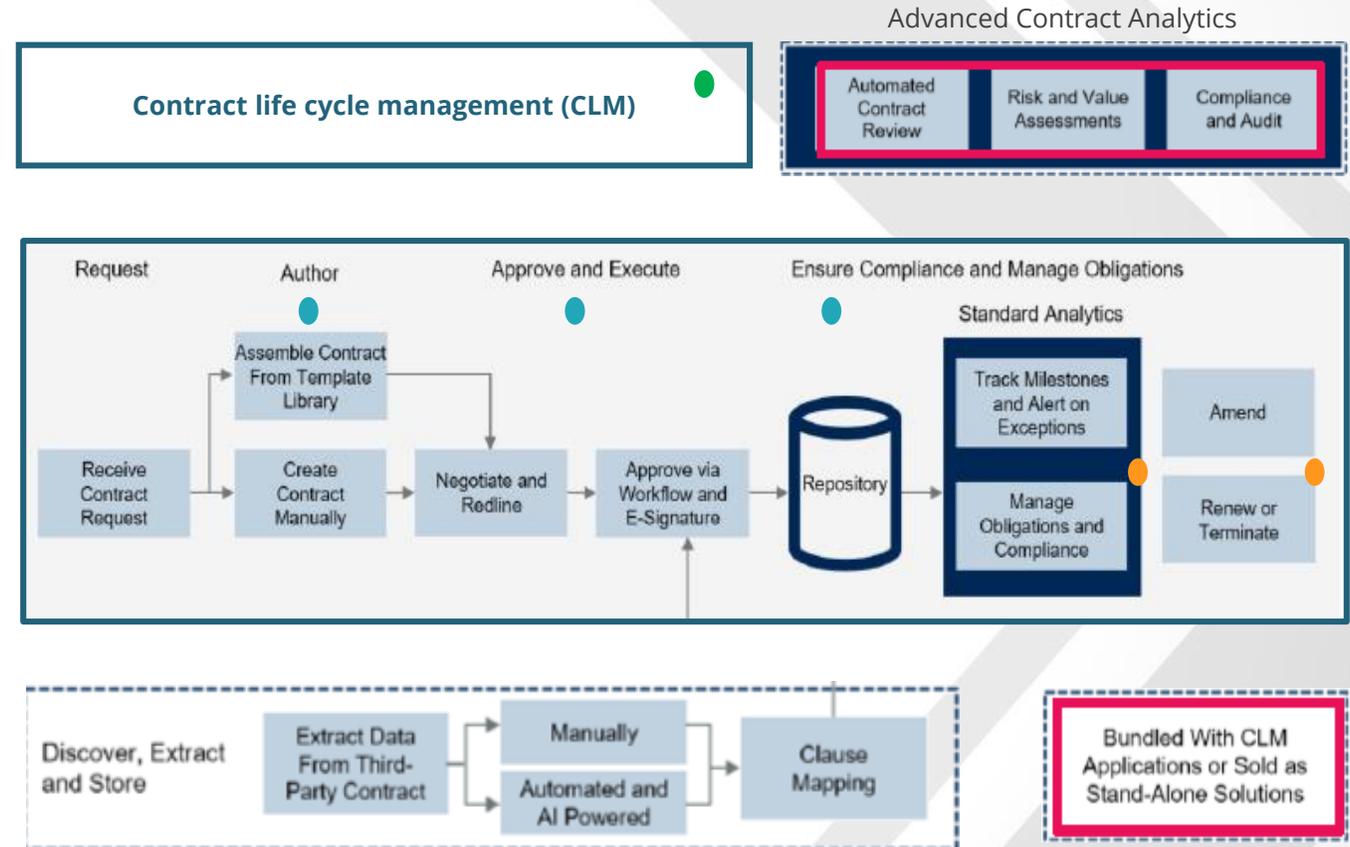


# GESTIONE DEI CONTRATTI

# GESTIONE CONTRATTI

## Contract life cycle management

Grazie alla piattaforma CLM la direzione legale può gestire i contratti in modo efficiente sin dal principio, agevolando il lavoro dei legali (in house) e del personale amministrativo anche nelle successive fasi di vita del contratto.



# CLM | COPERTURA PRINCIPALI FUNZIONALITÀ

		Player 1	Player 2	Player 3	Player 4	Player 5	Player 6	Player 7	Player 8
<b>Capability</b>	Contract Approvals	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Contract Assembly	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓
	Contract Handover	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✓
	Contract Information Extraction	✓	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓
	Contract Negotiations	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✗	✓
	Contract Portfolio Analysis	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓	✓
	Document Repository	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Entity Management	✗	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✗
	Management Reporting	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Obligation Management	✗	✓	✗	✓	✓	✓	✗	✓
<b>Department</b>	Legal	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
<b>Country</b>	EMEA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
<b>Language</b>	Italian	✓	✓	✓	✗	✓	✓	✓	✓

The background features a dark blue night sky filled with numerous stars of varying colors, including yellow, white, and blue. On the right side, there are several overlapping teal-colored geometric shapes, including a large arrow pointing right and a smaller arrow pointing left, creating a sense of depth and movement.

# **GESTIONE DEL CONTENZIOSO**

# GESTIONE DEL CONTENZIOSO

## La creazione e gestione della pratica legale

1

Creazione del fascicolo



Inserire **informazioni** specifiche;  
Aggiungere eventuali **campi customizzati**;  
Agganciare la pratica all'anagrafica della **controparte** alla posizione (debito).

2

**Valutazione** gestione interna o esternalizzazione. Valutazione prospettiva conciliazione



Assegnare la pratica sulla base dei **success rating** associati a singoli studi e professionisti / dell'esito contest.

3

**Associazione della pratica** allo studio legale /professionista



Inviare la comunicazione al consulente prescelto;  
Poter generare o conservare la lettera d'incarico stipulata tra il cliente e il consulente legale esterno.

4

Visualizzazione dello **stato di avanzamento** della pratica.



Il legale esterno può **aggiornare** lo stato della pratica, potendo specificare diverse informazioni.

5

**Firmare** digitalmente documenti



6

Visualizzazione di **adempimenti e scadenze** sul calendario



Il sistema invia delle **notifiche** per avvisare delle scadenze su piattaforma o via e-mail.

7

**Visualizzazione** di aspetti legati alla **gestione economica** e registrazione delle **valutazioni sul rischio di soccombenza** dei contenziosi. Autorizzazione **pagamenti**.



**Consuntivato**;  
Analisi **scostamento**;  
Valori **forecast**;  
**Spese** di causa per ciascun contenzioso / pratica;  
**Autorizzazione pagamenti** pratica (interazione SAP)



# GRAZIE PER L'ATTENZIONE

**4c s.r.l.**

Via Fontana 18, 20122 – Milano

Numero Verde **800136094**

**[info@4clegal.com](mailto:info@4clegal.com) | [www.4clegal.com](http://www.4clegal.com)**